

Key Account Manager (m/w/d)

(1280)

 Standort: Aalen  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Über uns:

Noerpel-Gruppe - mit einem Jahresumsatz von über 710 Millionen Euro sind wir einer der führenden Anbieter für integrierte Logistikdienstleistung in Süddeutschland. Entlang der gesamten Supply-Chain verknüpfen wir die Leistungsbereiche Transport und Logistik mit unserer eigenen Personaldienstleistung. Als Familienunternehmen mit über hundertjähriger Tradition wissen wir: Erfolg kommt nicht von ungefähr. Unsere Erfolgsbasis bilden unsere rund 3.400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, sie begeistern unsere Kunden täglich mit umfassendem Know-how und Leidenschaft, für das was sie tun - darauf sind wir stolz!

Die Noerpel Logistics & Services GmbH stellt anderen Unternehmen qualifizierte Mitarbeitende im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung und Direktvermittlung nachhaltig zur Verfügung.

Ihr Profil:

- Dienstgrad: Mindestens Hauptmann (oder vergleichbar, z. B. Stabsoffizier) bei Bundeswehr oder NATO-Partnern
- Mehrjährige Erfahrung im militärischen Umfeld, idealerweise im Bereich Logistik, Pionierwesen oder technischer Vertrieb
- Kenntnisse im Bereich Hebeteknik, Lastaufnahmemittel, Kettensysteme oder Ladungssicherheit von Vorteil
- Erfahrung im Umgang mit öffentlichen Auftraggebern, Behörden und Beschaffungsstellen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis sowie strategisches und unternehmerisches Denken
- Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Ihr Plus bei uns:

- Attraktive und übertarifliche Vergütung auf Basis des GVP / iGZ-Tarifvertrages
- Mindestzuschläge nach GVP / iGZ - Tarifvertrag
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Einstieg über moderne Personaldienstleistung mit hoher Übernahmequote
- Sicherheit eines leistungsstarken Arbeitgebers - bei Einsatzengpässen ist die interne Überlassung an unsere Spedition und Logistik möglich!
- Steuerfreies Fahrgeld - direkt ab der Haustüre
- Qualifizierte Betreuung während des Einsatzes durch tolle Kolleg:innen und Führungskräfte
- Attraktive Prämienmodelle im Unternehmen

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau von Schlüsselkunden im Bereich Verteidigung und Sicherheit
- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu militärischen und behördlichen Entscheidungsträgern
- Identifikation von Anforderungen sowie Entwicklung individueller Kundenlösungen mit RUD-Produkten
- Koordination von Projekten in enger Abstimmung mit Technik, Vertrieb und Produktmanagement
- Repräsentation von RUD auf Fachmessen, Tagungen und bei militärischen Beschaffungsstellen
- Markt- und Wettbewerbsanalyse im Bereich Defense Technology

Ihr Team:

Noerpel Logistics & Services GmbH
In den Seewiesen 40
89520 Heidenheim

T: 07321.3508-3605

M: karriere.heidenheim@noerpel.de

W: www.noerpel.work

Abteilung(en): Arbeitnehmerüberlassung

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: iGZ / GVP

[Impressum](#)